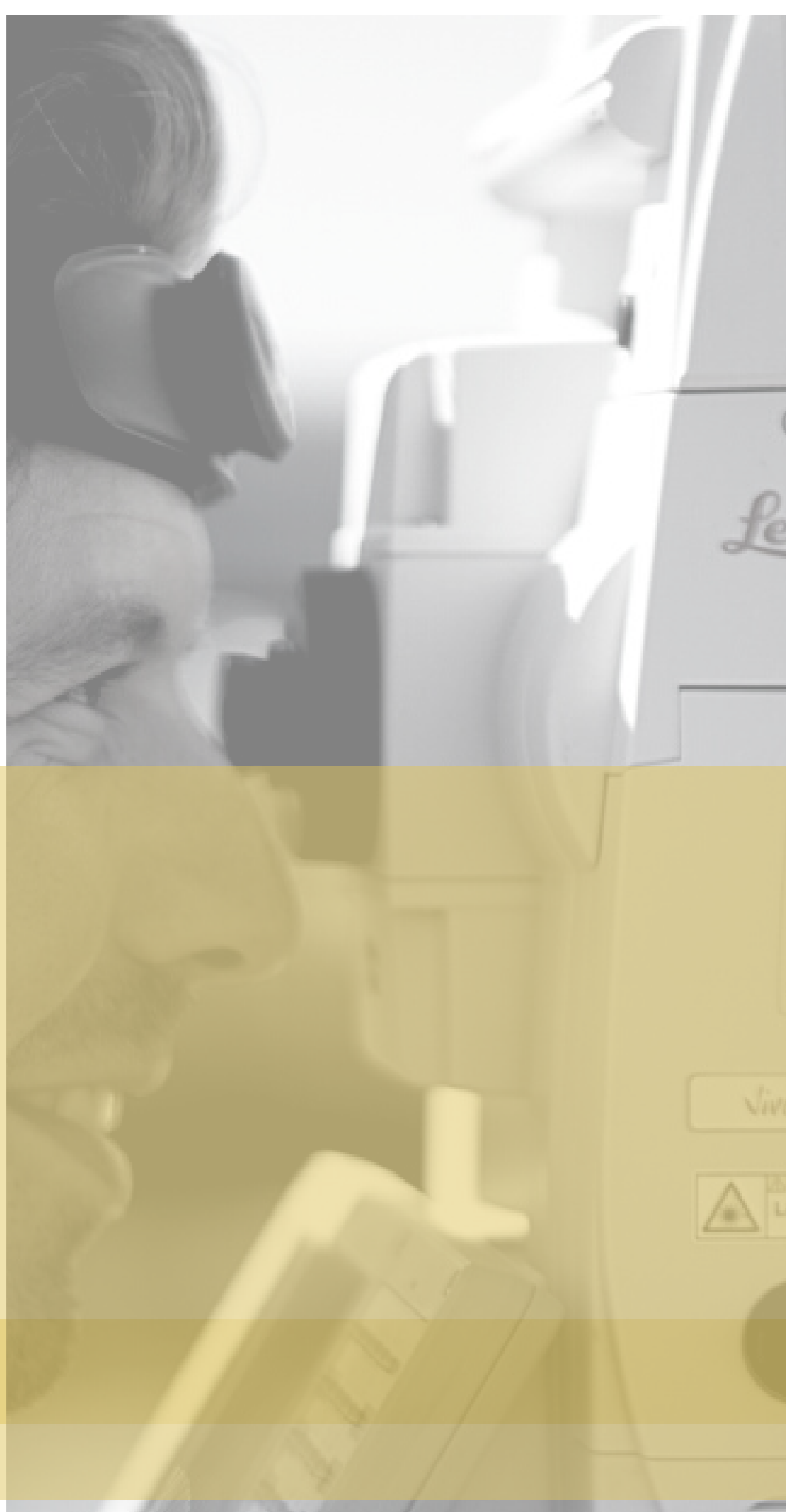


STRATEGISCHE ALLIANTIE

**De kracht van bundelen en verbinden op basis van
gelijkwaardigheid**



Waarom samenwerken met concullega's belangrijk is

WE ZIJN NATUURLIJK REGELRECHTE
CONCURRENTEN, MAAR WE DELEN EEN SIMPEL
IDEAAL:

OPDRACHTGEVERS ZO GOED EN EFFICIËNT
MOGELIJK VOORZIEN VAN ONDERSTEUNING OP
HET MAATVOER-TECHNISCH VLAK.

Door een goede samenwerking kan je, je
onderneming juist versterken.

Samenwerken is de sleutel tot succes!

Wat maakt het dan anders?

Bedrijven met alleen maar een standaardproduct zijn eenvoudig te vinden. Veel bedrijven en/of ingenieurs bureaus leveren een product dat niet of nauwelijks afwijkt van hun concurrenten.

Sommige bedrijven of ZZP-ers vinden dit prima.
Maar wat als je, je wilt onderscheiden?

Strategische allianties of partnerships zijn overeenkomsten tussen bedrijven, gericht op duurzaam concurrentievoordeel.

Dit voordeel wordt dan verkregen door het samenvoegen van resources.

#Samenwerken #Innovatie #Maatvoering





Een geschikte partner

- Welke onderneming heeft de competenties die ik mis om succesvol te zijn in de markt? Wat doet het bedrijf nog meer? Is er overlap in activiteiten of stap ik hiermee juist in een geheel andere branche?
- Is het bedrijf bereid een alliantie aan te gaan? Past het in zijn strategie? Kunnen we de juiste vorm overeenkomen?
- Hoe is de relationele 'klik'? Betreft het een partij met eenzelfde cultuur en dezelfde prioriteiten? Kan er vertrouwen ontstaan in deze samenwerking? Krijg ik voldoende invloed in deze samenwerking?

LATEN WE HET SAMEN ONTDEKKEN!

Resultaten

#Samenwerken #Innovatie #Maatvoering

Het op gestructureerde manier aangaan, bewaken en opbouwen van partnerships kan een bedrijf helpen om zich veel sneller in een bepaalde richting te ontwikkelen dan zelfstandig mogelijk is.



Natuurlijk is het niet allemaal "makkelijk"

- Is de gekozen weg de manier om voldoende grip te krijgen op de competenties die je zelf niet in huis hebt? En hoeveel ben je zelf bereid om weg te geven.
- Welke invloed heeft het op het gedrag van de partijen.

Nieuwe gezamenlijke kennis ontwikkelen en van elkaars expertise gebruik maken.

Deze gezamenlijk verder ontwikkelen en je positie versterken.



Balans tussen de partners van een alliantie

Het management van een partnership verschilt duidelijk van het managen van een activiteit of business unit binnen een bedrijf.

#Samenwerken #Innovatie #Maatvoering

De aanwezigheid van verschillende belangen en de herkomst en loyaliteiten van de medewerkers creëren een gevoelige balans tussen de betrokken partijen.

Benieuwd hoe wij elkaar kunnen versterken?

Neem vrijblijvend contact met ons op om over dit onderwerp in gesprek te gaan of gewoon voor een kop koffie.

Leer elkaar beter kennen en misschien, heel misschien is een Alliantie met L² Maatvoering wel iets voor jou.

Ferry van Lieshout
+31 (0)6 162 814 25

L² Maatvoering bv
Veluwehaven 47
3433PW Nieuwegein
info@l2maatvoering.com
www.L2Maatvoering.com

